

MORE WITH YOU! – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik!

JUNGHEINRICH

Head of Partner Channel & Distribution Network (DACH) (m/w/d)



Gesellschaft
JH AG



Geschäftsbereich
Vertrieb



Standort
Hamburg +
deutschlandweit



Beginn
ab sofort



Vertragsart
Vollzeit



Wochenstunden
35 oder 40 Std.

BEWERBEN

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

Deine Aufgaben

Du verantwortest den strategischen Aufbau, die Weiterentwicklung und Skalierung unseres Partner-Sales-Geschäfts in der Region DACH. Dabei gestaltest du ein leistungsfähiges Händler- und Distributionsnetzwerk und treibst nachhaltiges Wachstum im indirekten Vertrieb voran:

- Entwicklung der regionalen Partner-Strategie und systematischer Auf- und Ausbau des Händler- und Distributionsnetzwerks in der Region
- Steuerung und Weiterentwicklung des indirekten Vertriebs über klare KPIs, Zielsysteme und Performance-Frameworks
- Unterstützung der Länder beim Scouting, Onboarding und Enablement neuer Partner und Distributoren
- Fachliche Führung und Coaching der lokalen Partner Manager sowie erster Sparringspartner im Tagesgeschäft
- Direkte Stückzahl-, Umsatz- und Ergebnisverantwortung für Deutschland
- Entwicklung und Abstimmung von Strategien und Maßnahmen mit dem Direktvertrieb und E-Commerce als Teil des Vertriebsmanagements
- Enge Zusammenarbeit mit Corporate Partner Management, Produktmanagement und Marketing zur Skalierung des Partnergeschäfts

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Partner Sales / Channel Sales bzw. im indirekten Vertrieb – idealerweise im Maschinenbau, Fahrzeugbau, Intralogistik oder vergleichbarer Industrie
- Nachweisbare Erfolge im Aufbau und der Skalierung von Partner- oder Distributionsstrukturen
- Führungserfahrung sowie Fähigkeit, internationale Teams fachlich zu steuern und zu entwickeln
- Starkes strategisches und analytisches Verständnis gepaart mit hoher Umsetzungsorientierung
- Hohe interkulturelle Kompetenz und Erfahrung in der Zusammenarbeit mit regionalen Märkten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie hohe Reisebereitschaft

Deine Vorteile



Attraktive Vergütung



Vollumfängliche Homeoffice Ausstattung



Persönliche Weiterentwicklung



E-Ladesäulen



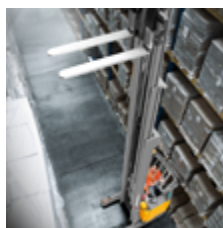
JobRad

Deine Zusatz-Infos



Dein Einsatzbereich

Von unserer hochmodernen und international ausgerichteten Unternehmenszentrale in Hamburg Wandsbek aus treiben wir den gemeinsamen Wachstumskurs voran und gestalten unseren stetigen Wandel.



Über Jungheinrich

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



Kontakt

Christine Frühauf
Telefon 040-6948-1228
www.jungheinrich.com/karriere

BEWERBEN

