

**MORE WITH YOU! –
Gestalte mit uns die
Zukunft der Intralogistik!**

JUNGHEINRICH

Area Manager Aftersales Flurförderzeuge – Region Sachsen-Anhalt / Thüringen (m/w/d)

 **Gesellschaft**
JH Vertrieb

 **Geschäftsbereich**
Vertrieb

 **Standort**
Region Sachsen-Anhalt /
Thüringen

 **Beginn**
01.01.2026

 **Vertragsart**
Vollzeit

 **Wochenstunden**
38 Std.

BEWERBEN

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

Deine Aufgaben

- Du arbeitest proaktiv als Vertriebsprofi an der regionalen Entwicklung, strategischen Marktdurchdringung und Potenzialausschöpfung unserer umfangreichen Aftersales-Produktpalette.
- Dafür analysierst du im Außendienst Markt und Wettbewerb in deinem Vertriebsgebiet und ermittelst die Bedürfnisse von Neu- und Bestandskunden.
- Eigenverantwortlich und strukturiert begleitest du deine Kunden – von der Akquise und Beratung über die Kalkulation des Angebots bis hin zu Vertragsverhandlung und -abschluss.
- Du begleitest und unterstützt den zuständigen regionalen Fachberater in allen Fragen rund um den After Sales – insbesondere zu digitalen Produkten, Nachrüstlösungen und Assistenzsystemen.
- Zusätzlich setzt du erfolgreich Aftersales-Projekte um.

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium, alternativ: kaufmännische oder technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven/erklärungsbedürftigen technischen Produkten und/oder Dienstleistungen
- Kommunikationssicheres Auftreten, verkäuferisches Geschick, Talent im Umgang mit Kunden
- Ausgeprägtes kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln
- Idealerweise Wohnsitz im Verkaufsgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Deine Vorteile



Volumfähige Homeoffice-Ausstattung



Dienstwagen



Betriebliche Altersvorsorge



Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub



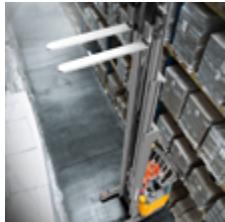
Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung

Deine Zusatz-Infos



Dein Einsatzbereich

Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



Über Jungheinrich

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktpotfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



Kontakt

Maria Eder-Helm
Telefon 035204794515
www.jungheinrich.com/karriere

BEWERBEN

