



Innovative Intralogistik braucht vor allem eines: Dein Talent.



Junior Sales Manager Intralogistik – Region nördliches Berlin, nordwestliches Brandenburg (m/w/d)

 JH Vertrieb  Vertrieb  Region nördliches Berlin, nordwestliches Brandenburg  01.08.2025  Vollzeit  38 Std.

Unsere starke Marke ebnet dir im Vertrieb den Weg, beständig Erfolge einzufahren. Denn Jungheinrich gehört dank seiner hohen Innovationskraft weltweit zur Spitzengruppe in der Intralogistik. Das familiäre, vertrauensvolle Klima im Team, jede Menge Abwechslung und individuelle Freiräume verleihen dir Rückenwind im Tagesgeschäft. Und mit einem breiten Weiterbildungsangebot sowie vielfältigen Entwicklungsperspektiven kannst du auch deine ganz individuellen Ziele erreichen.

Deine Aufgaben

- Du begleitest und unterstützt unsere erfahrenen Gebietsverkäuferinnen und -verkäufer – gleichzeitig lernst du von den Profis.
- Gleichzeitig führst du schon eigenverantwortlich Verkaufsverhandlungen und nimmst dabei auch die strategische Perspektive ein.
- Dank deiner intensiven persönlichen Betreuung sicherst du den Aus- und Aufbau langfristiger und stabiler Kundenbeziehungen im B2B-Markt, inklusive aktiver Neukundengewinnung.
- Durch deine Mitarbeit in Projekt- und Strategieteams treibst du die zukunftsorientierte Marktbearbeitung für intralogistische Prozesse mit voran.

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium (z. B. Wirtschaftsingenieurwesen)
- Möglichst erste Vertriebserfahrung
- Begeisterung für die Vermarktung innovativer B2B-Produkte und technischer Lösungen
- Gespür für den Aufbau und Erhalt langfristiger, partnerschaftlicher Kundenbeziehungen
- Hands-on-Mentalität
- Idealerweise Wohnsitz im Verkaufsgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Versierter Umgang mit MS Office und SAP

- Du durchläufst die interne Zertifizierung als Vertriebsberater/-in in unserer Jungheinrich Academy mit einem umfassenden Produkt- und Vertriebs-Trainingsprogramm.

Deine Vorteile

- Dienstwagen
- Tarifliches Entgelt und mehr als 12 Gehälter
- Vollumfängliche Homeoffice Ausstattung
- Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub
- Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.

Persönlicher Kontakt

Maria Eder-Helm, Telefon 035204794515

Bewirb dich online

www.jungheinrich.com/karriere