



MORE WITH YOU! – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik!

JUNGHEINRICH

Junior Sales Manager (m/w/d) Innendienst



JH Vertrieb



Vertrieb



Hamburg,
Bremen
oder
Bielefeld



ab sofort



Vollzeit



35 Std.

Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können. Wir leben Vielfalt und freuen uns über alle Bewerbungen: unabhängig davon, wo du herkommst, wie alt du bist, mit welchem Geschlecht du dich identifizierst, ob eine Behinderung vorliegt, woran du glaubst oder wen du liebst.

Deine Aufgaben

- Pro-aktiver telefonischer Vertrieb eines festgelegten Teils unserer Produkt- und Dienstleistungspalette über alle Geschäftsfelder (Neu- und Gebrauchtgeräte, Kundendienstverträge, Ersatzteile und Zubehör inkl. Neukundengewinnung)
- Unterstützung der Außendienst-Mitarbeitenden bei der Bearbeitung kleinerer Kunden (insbesondere bei D- und E-Kunden)
- Klärung von Anfragen und individuelle Beratung unserer Kunden
- Selbständige und eigenverantwortliche Verkaufsverhandlungen
- Erstellung eines vollständigen Angebots (inkl. Typenblätter, Informationsmaterialien, etc.), Übertragen

Dein Profil

- Abgeschlossene technische bzw. kaufmännische Ausbildung und/oder abgeschlossenes einschlägiges Bachelor-/Masterstudium
- Erfolgreiche Vertriebserfahrung, idealerweise in unserer oder einer verwandten (technischen) Branche, z. B. Maschinenbau
- Spaß am Vertrieb und Umgang mit Kunden sowie Interesse an komplexen technischen Produkten
- Analytische Fähigkeiten zur Potenzialermittlung für die Gebiets- und Kundenbearbeitung
- Selbstständige und kundenorientierte Arbeitsweise sowie sicheres, verbindliches Auftreten

der Angebote in SAP ERP (Angebots-/Anfragelisten) und gezielte Nachverfolgung bis zum Auftragseingang

- Dokumentation aller Vertriebsaktivitäten in den notwendigen Systemen (z.B. CRM-Pflege)
- Übernahme von Projektaufgaben im eigenen Bereich

Deine Vorteile

- Betriebliche Altersvorsorge
- Tarifliches Entgelt und mehr als 12 Gehälter
- Persönliche Weiterentwicklung
- Modernes Schulungs- und Trainingszentrum
- JobRad

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.

Persönlicher Kontakt

Dietrich Reimer, Telefon

Bewirb dich online

www.jungheinrich.com/karriere