

Area Sales Manager (m/w/d) Region Mühlacker, Leonberg und Calw

Gesellschaft
JH Vertrieb

Geschäftsbereich
Vertrieb

Standort
Einsatzgebiet: Region Mühlacker, Leonberg und Calw

Beginn
ab sofort

Vertragsart
Vollzeit

Wochenstunden
35 Std.

BEWERBEN

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

Deine Aufgaben

- Verantwortung für die Marktausschöpfung in einem fest definierten und bereits etablierten Verkaufsgebiet
- Eigenverantwortliche Führung von Verkaufsverhandlungen
- Aus- und Aufbau langfristiger und stabiler Kundenbeziehungen im B2B inklusive aktiver

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Ausbildung oder abgeschlossenes Bachelorstudium
- Erfolgreiche Vertriebserfahrung, idealerweise im Investitionsgüterbereich
- Versiertheit im Umgang mit der EDV

Neukundengewinnung

- Intensive Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstamms
- Mitarbeit in Projekt- und Strategieteams

Dich erwartet: Teilnahme am internen Jungheinrich Trainingsprogramm mit abschließender Zertifizierung zum Erhalt bzw. Steigerung der Qualität gegenüber unserer Kunden

- Sehr gute Deutschkenntnisse und Englischkenntnisse erwünscht
- Flexible und zielorientierte Persönlichkeit mit Spaß am Verkaufen und am Aufbau von Kundenbeziehungen
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie Hands-on-Mentalität
- Bereitschaft zu Reisen im Niederlassungsgebiet
- Idealerweise Wohnsitz im Einsatzgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region

Deine Vorteile

Vollumfängliche Homeoffice Ausstattung

Dienstwagen

Attraktive Vergütung

Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub

Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung

Deine Zusatz-Infos



Dein Einsatzbereich
Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



Über Jungheinrich
Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



Kontakt
Marthe Pöppel
Telefon
www.jungheinrich.com/karriere

BEWERBEN