

**MORE WITH YOU! –  
Gestalte mit uns die  
Zukunft der Intralogistik!**

Algenrate



## Junior Area Manager Aftersales Flurförderzeuge – Region Sachsen-Anhalt / Thüringen (m/w/d)

**Gesellschaft**  
JH Vertrieb

**Geschäftsbereich**  
Vertrieb

**Standort**  
Region Sachsen-Anhalt /  
Thüringen

**Beginn**  
ab sofort

**Vertragsart**  
Vollzeit

**Wochenstunden**  
38 Std.

**BEWERBEN**

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg\*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

## Deine Aufgaben

- Gemeinsam mit unseren erfahrenen Vertriebsprofis bearbeitest du die regionale Entwicklung, strategischen Marktdurchdringung und Potenzialausschöpfung unserer umfangreichen Aftersales-Produktpalette - gleichzeitig lernst du von den Profis.
- Dafür analysierst du im Außendienst Markt und Wettbewerb und ermittelst die Bedürfnisse von Neu- und Bestandskunden - für den Aus- und Aufbau langfristiger und stabiler Beziehungen.
- Eigenverantwortlich und strukturiert begleitest du nach und nach deine Kunden – von der Akquise und Beratung über die Kalkulation des Angebots bis hin zu Vertragsverhandlung und -abschluss.
- Du unterstützt den zuständigen regionalen Fachberater in allen Fragen rund um den After Sales – insbesondere zu digitalen Produkten, Nachrüstlösungen und Assistenzsystemen.
- Durch deine Mitarbeit in Aftersales-Projekt- und Strategieteams treibst du die zukunftsorientierte Marktbearbeitung für unsere Serviceleistungen mit voran.
- Du durchläufst die interne Zertifizierung als Serviceberater/-in in unserer Jungheinrich Academy mit einem umfassenden Produkt- und Vertriebs-Trainingsprogramm.

## Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium, alternativ: kaufmännische oder technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Begeisterung für den Vertrieb von beratungsintensiven/erklärungsbedürftigen technischen Produkten und/oder Dienstleistungen
- Kommunikationssicheres Auftreten, verkäuferisches Geschick, Talent im Umgang mit Kunden
- Ausgeprägtes kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln
- Idealerweise Wohnsitz im Verkaufsgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## Deine Vorteile



Vollumfängliche Homeoffice Ausstattung



Dienstwagen



Betriebliche Alters-  
vorsorge



Flexible Arbeitszeit  
und 30 Tage Urlaub



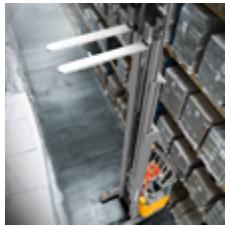
Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung

# Deine Zusatz-Infos



## Dein Einsatzbereich

Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



## Über Jungheinrich

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktpool: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



## Kontakt

Maria Eder-Helm  
Telefon 035204794515  
[www.jungheinrich.com/karriere](http://www.jungheinrich.com/karriere)

**BEWERBEN**

