

**MORE WITH YOU! –
Gestalte mit uns die
Zukunft der Intralogistik!**

JUNGHEINRICH

Junior Area Manager Aftersales Flurförderzeuge – Region Sachsen-Anhalt / Thüringen (m/w/d)



Gesellschaft
JH Vertrieb



Geschäftsbereich
Vertrieb



Standort
Region Sachsen-Anhalt /
Thüringen



Beginn
ab sofort



Vertragsart
Vollzeit



Wochenstunden
38 Std.

BEWERBEN

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

Deine Aufgaben

- Gemeinsam mit unseren erfahrenen Vertriebsprofis bearbeitest du die regionale Entwicklung, strategischen Marktdurchdringung und Potenzialausschöpfung unserer umfangreichen Aftersales-Produktpalette - gleichzeitig lernst du von den Profis.
- Dafür analysierst du im Außendienst Markt und Wettbewerb und ermittelst die Bedürfnisse von Neu- und Bestandskunden - für den Aus- und Aufbau langfristiger und stabiler Beziehungen.
- Eigenverantwortlich und strukturiert begleitest du nach und nach deine Kunden – von der Akquise und Beratung über die Kalkulation des Angebots bis hin zu Vertragsverhandlung und -abschluss.
- Du unterstützt den zuständigen regionalen Fachberater in allen Fragen rund um den After Sales – insbesondere zu digitalen Produkten, Nachrüstlösungen und Assistenzsystemen.
- Durch deine Mitarbeit in Aftersales-Projekt- und Strategieteams treibst du die zukunftsorientierte Marktbearbeitung für unsere Serviceleistungen mit voran.
- Du durchläufst die interne Zertifizierung als Serviceberater/-in in unserer Jungheinrich Academy mit einem umfassenden Produkt- und Vertriebs-Trainingsprogramm.

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium, alternativ: kaufmännische oder technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Begeisterung für den Vertrieb von beratungsintensiven/erklärungsbedürftigen technischen Produkten und/oder Dienstleistungen
- Kommunikationssicheres Auftreten, verkäuferisches Geschick, Talent im Umgang mit Kunden
- Ausgeprägtes kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln
- Idealerweise Wohnsitz im Verkaufsgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Deine Vorteile



Vollumfängliche
Homeoffice
Ausstattung



Dienstwagen



Betriebliche Alters-
vorsorge



Flexible Arbeitszeit
und 30 Tage
Urlaub



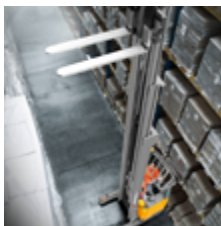
Modernes
Schulungszentrum
und pers.
Weiterentwicklung

Deine Zusatz-Infos



Dein Einsatzbereich

Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



Über Jungheinrich

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



Kontakt

Maria Eder-Helm

Telefon 035204794515

www.jungheinrich.com/karriere

BEWERBEN

