



**MORE WITH YOU! – Gestalte  
mit uns die Zukunft der  
Intralogistik!**

**JUNGHEINRICH**

## Area Sales Manager Intralogistik - Region Augsburg



**Gesellschaft**  
JH Vertrieb



**Geschäftsbereich**  
Vertrieb



**Standort**  
Einsatzgebiet: Region  
Augsburg



**Beginn**  
ab sofort



**Vertragsart**  
Vollzeit



**Wochenstunden**  
35 Std.

**BEWERBEN**

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg\*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

## Deine Aufgaben

- Du verantwortest die Marktausschöpfung in einem fest definierten und bereits etablierten Verkaufsgebiet.
- Unseren bestehenden Kundenstamm entwickelst du durch intensive persönliche Betreuung langfristig weiter.
- Du nimmst auch die strategische Perspektive ein und vermarktest unsere Produktpalette und innovativen Dienstleistungen mit cleveren Cross-Selling-Strategien.
- Verkaufsverhandlungen – von der Angebotsabgabe bis zum Abschluss – treibst du professionell und engagiert voran.
- Mit Leidenschaft akquirierst du neue Kunden und baust damit unsere Marktposition weiter aus.
- Dich erwartet die Teilnahme am internen Jungheinrich Trainingsprogramm mit abschließender Zertifizierung zum Erhalt bzw. zur Steigerung der Qualität gegenüber unseren Kunden.

## Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Ausbildung oder abgeschlossenes Bachelorstudium
- Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter – idealerweise in der Intralogistikbranche
- Versiertheit im Umgang mit der EDV
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Word und Schrift
- Flexible und zielorientierte Persönlichkeit mit Spaß am Verkaufen und am Aufbau von Kundenbeziehungen
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie Hands-on-Mentalität
- Bereitschaft zu Reisen im Niederlassungsgebiet
- Idealerweise Wohnsitz im Einsatzgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region

## Deine Vorteile



Vollumfängliche  
Homeoffice  
Ausstattung



Dienstwagen



Betriebliche Alters-  
vorsorge



Flexible Arbeitszeit  
und 30 Tage Urlaub



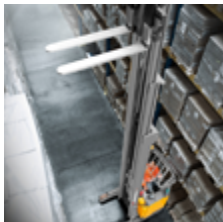
Modernes  
Schulungszentrum  
und pers.  
Weiterentwicklung

## Deine Zusatz-Infos



### **Dein Einsatzbereich**

Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



### **Über Jungheinrich**

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



### **Kontakt**

Marthe Pöppel

Telefon

[www.jungheinrich.com/karriere](http://www.jungheinrich.com/karriere)

**BEWERBEN**

