

Area Sales Manager Intralogistik - Region Augsburg

Gesellschaft
JH Vertrieb

Geschäftsbereich
Vertrieb

Standort
Einsatzgebiet: Region Augsburg

Beginn
ab sofort

Vertragsart
Vollzeit

Wochenstunden
35 Std.

BEWERBEN

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

Deine Aufgaben

- Du verantwortest die Marktausschöpfung in einem fest definierten und bereits etablierten Verkaufsgebiet.
- Unseren bestehenden Kundenstamm entwickelst du durch intensive persönliche Betreuung langfristig weiter.
- Du nimmst auch die strategische Perspektive ein und vermarktest unsere Produktpalette und

innovativen Dienstleistungen mit cleveren Cross-Selling-Strategien.

- Verkaufsverhandlungen – von der Angebotsabgabe bis zum Abschluss – treibst du professionell und engagiert voran.
- Mit Leidenschaft akquirierst du neue Kunden und baust damit unsere Marktposition weiter aus.
- Dich erwartet die Teilnahme am internen Jungheinrich Trainingsprogramm mit abschließender Zertifizierung zum Erhalt bzw. zur Steigerung der Qualität gegenüber unseren Kunden.

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Ausbildung oder abgeschlossenes Bachelorstudium
- Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter – idealerweise in der Intralogistikbranche
- Versiertheit im Umgang mit der EDV
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Word und Schrift
- Flexible und zielorientierte Persönlichkeit mit Spaß am Verkaufen und am Aufbau von Kundenbeziehungen
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie Hands-on-Mentalität
- Bereitschaft zu Reisen im Niederlassungsgebiet
- Idealerweise Wohnsitz im Einsatzgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region

Deine Vorteile

- Vollumfängliche Homeoffice Ausstattung
- Dienstwagen
- Betriebliche Alters-vorsorge
- Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub
- Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung

Deine Zusatz-Infos



Dein Einsatzbereich
Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



Über Jungheinrich
Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



Kontakt
Marthe Pöppel
Telefon
www.jungheinrich.com/karriere

BEWERBEN