



**MORE WITH YOU! – Gestalte  
mit uns die Zukunft der  
Intralogistik!**

**JUNGHEINRICH**

## Area Sales Manager (m/w/d) Region Böblingen, Tübingen, Nagold



**Gesellschaft**  
JH Vertrieb



**Geschäftsbereich**  
Vertrieb



**Standort**  
Einsatzgebiet: Region  
Böblingen, Tübingen,  
Nagold



**Beginn**  
ab sofort



**Vertragsart**  
Vollzeit



**Wochenstunden**  
35 Std.

**BEWERBEN**

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg\*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

## Deine Aufgaben

- Verantwortung für die Marktausschöpfung in einem fest definierten und bereits etablierten Verkaufsgebiet
- Eigenverantwortliche Führung von Verkaufsverhandlungen
- Aus- und Aufbau langfristiger und stabiler Kundenbeziehungen im B2B inklusive aktiver Neukundengewinnung
- Intensive Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstamms
- Mitarbeit in Projekt- und Strategieteams

Dich erwartet: Teilnahme am internen Jungheinrich Trainingsprogramm mit abschließender Zertifizierung zum Erhalt bzw. Steigerung der Qualität gegenüber unserer Kunden

## Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Ausbildung oder abgeschlossenes Bachelorstudium
- Erfolgreiche Vertriebs Erfahrung, idealerweise im Investitionsgüterbereich
- Versiertheit im Umgang mit der EDV
- Sehr gute Deutschkenntnisse und Englischkenntnisse erwünscht
- Flexible und zielorientierte Persönlichkeit mit Spaß am Verkaufen und am Aufbau von Kundenbeziehungen
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie Hands-on-Mentalität
- Bereitschaft zu Reisen im Niederlassungsgebiet
- Idealerweise Wohnsitz im Einsatzgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region

## Deine Vorteile



Vollumfängliche Homeoffice Ausstattung



Dienstwagen



Attraktive Vergütung



Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub



Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung

## Deine Zusatz-Infos



### Dein Einsatzbereich

Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



## Über Jungheinrich

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



## Kontakt

Jürgen Glasner

Telefon

[www.jungheinrich.com/karriere](http://www.jungheinrich.com/karriere)

**BEWERBEN**

