



## **MORE WITH YOU! – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik!**

**JUNGHEINRICH**

### **Area Sales Manager Intralogistik - Region westliches Brandenburg, westliches Berlin (m/w/d)**

-  JH Vertrieb
-  Vertrieb
-  Einsatzgebiet:  
Region  
westliches  
Brandenburg,  
westliches  
Berlin
-  ab sofort
-  Vollzeit
-  38 Std.

Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg\*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können. Wir leben Vielfalt und freuen uns über alle Bewerbungen: unabhängig davon, wo du herkommst, wie alt du bist, mit welchem Geschlecht du dich identifizierst, ob eine Behinderung vorliegt, woran du glaubst oder wen du liebst.

#### **Deine Aufgaben**

- Du verantwortest die Marktausschöpfung in einem fest definierten und bereits etablierten Verkaufsgebiet
- Unseren bestehenden Kundenstamm entwickelst du durch intensive persönliche Betreuung langfristig weiter
- Du nimmst auch die strategische Perspektive ein und vermarktest unsere Produktpalette und innovativen Dienstleistungen mit cleveren Cross-Selling-Strategien
- Verkaufsverhandlungen – von der Angebotsabgabe bis zum Abschluss – treibst du professionell und engagiert voran
- Mit Leidenschaft akquirierst du neue Kunden und baust

#### **Dein Profil**

- Abgeschlossenes Studium (z. B. Wirtschaftsingenieurwesen)
- Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter – idealerweise in der Intralogistikbranche
- Kommunikations- und Verhandlungssicherheit
- Hands-on-Mentalität
- Idealerweise Wohnsitz im Verkaufsgebiet oder Bereitschaft zum Umzug in die Region
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Versierter Umgang mit MS Office und SAP

damit unsere Marktposition weiter aus

- Dich erwartet die Teilnahme am internen Jungheinrich Trainingsprogramm mit abschließender Zertifizierung zum Erhalt bzw. zur Steigerung der Qualität gegenüber unseren Kunden

## Deine Vorteile

- Vollumfängliche Homeoffice Ausstattung
- Dienstwagen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub
- Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.

### **Persönlicher Kontakt**

Maria Eder-Helm, Telefon 035204794515

### **Bewirb dich online**

[www.jungheinrich.com/karriere](http://www.jungheinrich.com/karriere)