



Innovative Intralogistik braucht vor allem eines: Dein Talent.



Projektleiter (m/w/d) Aftersales Automatanlagen

- JH Vertrieb
- After Sales
- Bensheim & anteiliges Home-Office
- 01.04.2025
- Vollzeit
- 35 Std.

Unsere starke Marke ebnet dir im Vertrieb den Weg, beständig Erfolge einzufahren. Denn Jungheinrich gehört dank seiner hohen Innovationskraft weltweit zur Spitzengruppe in der Intralogistik. Das familiäre, vertrauensvolle Klima im Team, jede Menge Abwechslung und individuelle Freiräume verleihen dir Rückenwind im Tagesgeschäft. Und mit einem breiten Weiterbildungsangebot sowie vielfältigen Entwicklungsperspektiven kannst du auch deine ganz individuellen Ziele erreichen.

Deine Aufgaben

- Erster Ansprechpartner unserer Kunden für alle kundendienstrelevanten Fragestellungen bezüglich automatisierter Logistikanlagen sowohl während der Vertriebs- und Realisierungsphase als auch innerhalb des laufenden Anlagenbetriebs
- Teilprojektleitung im Kundendienst – während der Vertriebs- und Realisierungsphase, z. B. Aufbau, Pflege und Kommunikation des Teilprojektplans sowie Koordination aller beteiligten Gewerke
- Kalkulation, Erstellung, Verkauf, Vermarktung und Nachverfolgung von Service- und Supportangeboten, inklusive Ausarbeitung von Ersatzteilpaketen und -verträgen für unsere Kunden
- Planung und Koordination von Inbetriebnahmen, Anwendungstrainings, Change Requests und

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium mit technisch-wirtschaftlichem Fokus oder abgeschlossene technische Berufsausbildung in Kombination mit kaufmännisch fundiertem Wissen oder äquivalent
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Projektierung von Automationslösungen (Logistik oder Maschinen-/Anlagenbau) oder in einem vergleichbaren Aufgabengebiet
- Vorzugsweise Kenntnisse in Bereichen der Intralogistik
- Hohe Affinität für den technischen Vertrieb und dienstleistungsorientiertes sowie kundenzentriertes Denken und Handeln
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke kombiniert mit der Fähigkeit zur proaktiven Kundenbindung

- kundendienstrelevanten Prozessen in Abstimmung mit Lieferanten
- Reklamationsbearbeitung und Unterstützung unserer Niederlassungen – auch über die Grenze der Vertriebseinheit hinweg

- Gute IT-Kenntnisse (MS Office / CRM und SAP wünschenswert)
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamorientierung, Zuverlässigkeit, zeitliche Flexibilität und Reisebereitschaft

Nach Ablauf der Probezeit bis zu 50% Home-Office möglich.

Deine Vorteile

- Dienstwagen
- Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub
- Tarifliches Entgelt und mehr als 12 Gehälter
- Betriebliche Altersvorsorge

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.

Persönlicher Kontakt

Sebastian Müller, Telefon

Bewirb dich online

www.jungheinrich.com/karriere