



**MORE WITH YOU! – Gestalte  
mit uns die Zukunft der  
Intralogistik!**

AI generated

**JUNGHEINRICH**

## **Area Manager After Sales Flurförderzeuge (m/w/d) - Region Stuttgart**



**Gesellschaft**  
JH Vertrieb



**Geschäftsbereich**  
Customer Service



**Standort**  
Region Stuttgart



**Beginn**  
ab sofort



**Vertragsart**  
Vollzeit



**Wochenstunden**  
35 Std.

**BEWERBEN**

Mehr mit dir – Gestalte mit uns die Zukunft der Intralogistik! Seit 1953 entwickeln wir bei Jungheinrich smarte und nachhaltige Lösungen für den weltweiten Materialfluss - von intelligenten Fahrzeugen bis hin zu vollautomatisierten Systemen. Heute sind wir über 21.000 Kolleg\*innen weltweit, vereint durch die Überzeugung, dass wir gemeinsam mehr bewegen können.

## Deine Aufgaben

- Proaktive Gewinnung von Kunden und intensive Betreuung unserer Bestandskunden hinsichtlich unserer umfangreichen After-Sales-Produktpalette
- Ermittlung der Kundenbedürfnisse sowie Analyse von Markt und Wettbewerb im eigenen Vertriebsgebiet
- Eigenverantwortliche Kundenbetreuung (von Kalkulation des Angebots über Vertragsverhandlung bis Vertragsabschluss)
- Strategische Entwicklung unserer Kunden in Bezug auf After Sales
- Betreuung und Umsetzung von After-Sales-Projekten

## Dein Profil

- Abgeschlossenes Bachelor-Studium oder kaufmännische Ausbildung/technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen
- Kommunikationsstarkes Auftreten und verkäuferisches Geschick
- Kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Wohnort im Einsatzgebiet bzw. die Bereitschaft zur Verlegung des Wohnortes in das Einsatzgebiet

## Deine Vorteile



Tarifliches Entgelt und mehr als 12 Gehälter



Dienstwagen



Flexible Arbeitszeit und 30 Tage Urlaub



Modernes Schulungszentrum und pers. Weiterentwicklung



Betriebliche Altersvorsorge

## Deine Zusatz-Infos



### Dein Einsatzbereich

Erstklassige Beratung und ein Top-Service rund um das Thema Intralogistik: unsere Kunden können sich auf ein deutschlandweites Servicenetz mit über 2.000 Vertriebsmitarbeitern verlassen, die bekannt sind für ihre Lösungskompetenz, Erfahrung und Flexibilität.



### **Über Jungheinrich**

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.



### **Kontakt**

Marthe Pöppel

Telefon

[www.jungheinrich.com/karriere](http://www.jungheinrich.com/karriere)

**BEWERBEN**

